

Preguntas frecuentes (FAQ)

FAQ

- ¿Qué es easytoget?
- ¿Cómo funciona easytoget?
- ¿Puedo usar easytoget para buscar servicios/productos para la empresa en la que trabajo?
- ¿Qué puedo publicar en easytoget?
- ¿En qué debo pensar al publicar una Necesidad Comercial?
- Tengo reclamaciones y/o sugerencias - ¿Qué hago?
- ¿Soy anónimo para los vendedores?
- ¿Tengo que aceptar un presupuesto y comprar el producto/servicio siempre?
- ¿Cómo publico una Petición?
- ¿Cómo encuentro Peticiones de compra si soy vendedor?
- ¿Hay un número límite de Peticiones para publicar?
- ¿Puedo crear más de una cuenta en easytoget?
- ¿De qué depende que reciba presupuestos?
- ¿Quién(es) puede(n) ver mis Peticiones?
- ¿Quiénes pueden usar easytoget?
- ¿Quién está detrás de easytoget?

¿Qué es easytoget.net?

Es un lugar en la red para aproximar y conectar bidireccionalmente las necesidades de todos los que lo utilizan, pero a diferencia de los market places tradicionales donde el que vende paga por presentar u ofertar sus servicios a una audiencia indefinida, en easytoget se paga por recibir las demandas concretas del mercado.

En lugar de plasmar un tablón de anuncios sectorial para reflejar las múltiples opciones empresariales de una demanda en concreto, easytoget es dinámico y entrega esa demanda a las múltiples empresas marcando un giro absolutamente diferencial.

¿Cómo funciona Easytoget?

- **Si necesitas un presupuesto.**

Describe la petición del presupuesto que necesitas, selecciona el ámbito geográfico y el sector desde donde desearías recibir respuestas a tu petición presupuestaria y determina cómo quieres recibir la información.

- **Si deseas tener la opción de contestar como profesional a las peticiones**

presupuestarias sólo tienes que registrarte en easytoget, y cuando se generen peticiones de tu sector y actividad las recibirás en tu correo electrónico. Cada vez que esto ocurra, podrás ver exactamente lo que necesita el usuario, y si te interesa ganarlo como cliente podrás enviar un presupuesto a través de Easytoget.

Beneficios para tu empresa:

- **Obtén clientes fácilmente.** En Easytoget recibes clientes potenciales (hoy gratis) con un mail en tu correo.
- **Aumenta tus ventas.** Los usuarios en Easytoget crecen cada día más, y tus probabilidades de obtener más clientes crecen también.
- **Ahorra tiempo.** No busques a tus clientes, busca directamente lo que necesitan y lo que piden. En Easytoget ellos llegarán a ti, y podrás destinar ese tiempo a hacer ofertas realmente buenas.
- **Conoce las tendencias de los consumidores.** En Easytoget puedes saber lo que los consumidores están pidiendo, permitiéndote adaptar tus servicios y/o productos de acuerdo a la demanda.
- **Haz más productivo el trabajo de tus ejecutivos.** En Easytoget podrás tener a varios ejecutivos de venta de tu empresa en una misma cuenta, y así coordinar las áreas de atención de cada uno de manera ágil y muy sencilla.

- **Ahorra dinero.** En easytoget en lugar de invertir en publicidad indirecta que no sabes dónde va a parar puedes invertir directamente en los pedidos que están realizando los clientes.

Hoy nuestro servicio es gratuito. Pero en el futuro el envío de presupuestos tendrá un coste, el cual se pagará online mediante un número de tarjeta de crédito.

¿Puedo usar Easytoget para buscar servicios/productos para la empresa en la que trabajo?

¡Por supuesto! Publica tu petición y espera a recibir presupuestos de diferentes empresas del sector que hayas marcado. Publicar una petición siempre es gratis.

¿Qué puedo publicar en Easytoget?

Todo lo que necesites. Está todo permitido, excepto aquellas peticiones que no respondan a una necesidad real de negocio, pornografía y las no permitidas por la Ley. Sin perjuicio de esto, Easytoget puede supervisar las publicaciones y se reserva el derecho de la publicación.

No se pueden publicar como peticiones lo que denominamos “ofertas encubiertas” como por ejemplo: “Necesito vender material electrónico en Andalucía”.

¿En qué debo pensar al publicar una Petición?

Además de tener siempre una necesidad real de comparar presupuestos para poder comprar con las mejores condiciones, cuando publicas una petición debes considerar lo siguiente:

Para recibir las mejores cotizaciones posibles, la descripción debe ser lo más clara y concisa posible, pensado que el vendedor que va a recibir esa Petición debe entender tu necesidad. Si lo haces de esta forma, probablemente los vendedores podrán hacerte buenas cotizaciones en seguida. También es interesante que figuren la palabras clave por las que quieres que se conozca tu petición para mejorar las facilidades de consulta.

Tengo reclamaciones y/o sugerencias - ¿Qué hago?

Por favor, envía un e-mail a info@easytoget.net.

Eres importante para nosotros y te pedimos que te expreses. Comunícate con nosotros ante cualquier comentario, opinión o crítica que tengas con respecto a las formas en las que opera la web. Queremos ser un lugar cada vez mejor para ti y para todos los miembros de Easytoget. Y nos encantaría que fueras parte de ese proceso!

¿Soy anónimo para los vendedores?

Serás anónimo hasta dónde tu quieras llegar. Depende de la información que suministres para que respondan a tus peticiones. El concepto de Easytoget es el de un sitio serio en la red donde se hacen peticiones porque hay necesidades reales de comprar un producto/servicio. Mientras más información suministres más credibilidad para tus proveedores, pero siempre decides tú.

Por otro lado nuestro lema es la transparencia, la transacción será directa entre quien publica una petición y el vendedor que tu selecciones entre los presupuestos que hayas recibido. En cualquier caso, nada te ata a las entidades que te hayan enviado presupuestos que no se ciñan de igual modo a tu necesidad.

¿Tengo que aceptar un presupuesto y comprar el producto/servicio siempre?

No, pero al aceptar nuestros Términos de Servicio aceptas tener siempre necesidad real de recibir presupuestos. Por diversas razones, a veces los presupuestos pueden no ser interesantes y no tienes porqué cerrar la venta. En cualquier caso, no aceptaremos usuarios que constantemente hagan trabajar a vendedores sin tener reales intenciones de compra.

¿Cómo publico una Petición?

Sólo debes describirla directamente en el cuadro de texto que está en la página de inicio (homepage). Luego debes seleccionar a quién diriges esa petición, en qué ámbito geográfico y a qué sector/ subsector te diriges y apretar el botón enviar. Recibirás una confirmación y ¡¡¡¡ ya está !!!!

Realizar peticiones siempre es gratis y después sólo tendrás que esperar a recibir los presupuestos.

¿Cómo encuentro Peticiones de compra si soy vendedor?

- Regístrate en Easytoget como profesional, especifica en qué sector/subsector trabajas y recibirás una notificación en tu email cada vez que alguien en Easytoget haya publicado una Petición que se ciña a alguno de los productos o servicios que tu empresa ofrece. Puedes ir cambiando el sector o sectores a medida que vayas recibiendo peticiones para ir ajustando las que más te interesen. Es importante que lo tengas en cuenta para ir mejorando.

Puedes hacer click directamente en las Peticiones más solicitadas de la homepage y ver las que más te interesen para hacer cotizaciones. De todas formas para tener la opción de contestar necesitarás estar registrado previamente. Registrarse en easytoget no tiene coste, lo que sí se paga es la posibilidad de responder con un presupuesto a una petición que un usuario ha publicado.

Para ver la lista de servicios clicka aquí ([pag. de servicios](#))

¿Hay un número límite de Peticiones para publicar

No. En easytoget.net puedes publicar todo lo que necesites presupuestar y gratis si se adecúa a lo comentado en el punto anterior.

¿Puedo crear más de una cuenta en easytoget?

Puedes hacerlo, pero no es necesario. Con una sola cuenta puedes comprar y vender en Easytoget. No hace falta que crees una para cada cosa.

¿De qué depende que reciba presupuestos?

La calidad y cantidad de presupuestos que recibas dependerá de:

- La Petición que publiques. Siempre habrán peticiones que cuenten con más proveedores que otros, por lo que si tu Necesidad Comercial tiene más empresas inscritas en Easytoget, mayores serán las posibilidades de recibir más cotizaciones.
- El detalle de lo que necesitas: Cuanta más información entregues a las empresas, será más fácil para ellas enviarte un presupuesto que se adecue mejor a tu necesidad. Por eso, cuando publiques una Petición intenta describirla lo más detallada posible. Si es necesario puedes adjuntar documentos con información de lo que necesitas o quien eres.
- La cantidad de presupuestos que quieras recibir. En el momento de publicar una Petición, podrás definir el ámbito geográfico desde donde quieres recibir respuestas. Si seleccionas un ámbito pequeño, las posibilidades de poder comparar entre las distintas cotizaciones disminuirán. Si ninguno de los presupuestos que recibes te satisface, puedes cambiar los



criterios de tu perfil para ampliar el ámbito geográfico e incluso el sector o la actividad desde donde desearías recibir presupuestos.

¿Quién(es) puede(n) ver mis Peticiones?

En el momento de enviar una Petición, ésta se hace pública en Easytoget, ahora bien, sólo la recibirán en su email los profesionales que se ciñan a las características que tu nos has plasmado.

¿Quién puede usar Easytoget?

Todas aquellas personas que necesiten tener presupuestos para hacer una transacción, ya sea a título particular o profesional.